

VERTRIEB

GESCHÄFTSFÜHRUNG – PARTNER (W/M)

IT-Lösung – erstklassiger Kundennutzen – Marktaufbau

Einzigartiges IT-Produkt

DAS UNTERNEHMEN Unser Mandant ist ein etabliertes Systemhaus, das seit über 10 Jahren erfolgreich im Markt agiert. Die Firma hat ein Produkt zur Marktreife entwickelt, das in seinem Preis-/Leistungsverhältnis einzigartig ist. Das Produkt verfügt über Leistungsmerkmale, die gegenwärtig kein Hersteller in Deutschland in dieser Form vollständig abdeckt. Zielgruppen sind derzeit Kommunen, soziale Einrichtungen und Finanzdienstleister. Daneben ist für mittelständische Unternehmen und für Kleinanwendungen (Rechtsanwälte, Ärzte, Architekten usw.) ein Vertriebskanal über den Handel aufgebaut.

Das Unternehmen ist im Markt mit zwei Funktionsbereichen gut etabliert und konnte sich mit erfolgreicher Arbeit (Hardware, Software, Dienstleistung) erstklassige Referenzen aufbauen. Kunden schätzen das Unternehmen für seine ausgezeichneten technischen Lösungen verbunden mit exzellenter Dienstleistung.

Mit einer neu (zusätzlich) eingesetzten Führung soll nun der Bereich des Produktvertriebs den Stellenwert erhalten, der seinen Marktchancen entspricht. Unser Mandant hat klare Wachstumspläne und wird neben der Ausweitung und Pflege des bestehenden Geschäfts insbesondere Chancen in neuen Geschäftsfeldern nutzen.

Sitz des Unternehmens ist in Ostwestfalen.

DIE AUFGABE

Im Vordergrund steht die systematische Arbeit in vertrieblichen Prozessen, deren Wirksamkeit der neue Geschäftsführer bereits erfolgreich unter Beweis gestellt hat. Dazu entwickelt und überarbeitet er wirksame Vertriebsstrategien, nutzt seine persönlichen Netzwerke und sorgt für planmäßige Umsetzung. Der gesamte Prozess der Marktbearbeitung wird von ihm verantwortlich übernommen und gestaltet.

Der Geschäftsführer wird bei seiner Arbeit unterstützt von drei Mitarbeitern im Außen- und Innendienst. Eine umfassende Händlerorganisation in Deutschland ist bereits etabliert.

Der vertriebliche Aktionsradius liegt schwerpunktmäßig in Deutschland und darüber hinaus auch im angrenzenden Ausland.

Dienstsitz ist am Standort des Unternehmens.

IHR PROFIL

Der Geschäftsführer besitzt Erfahrung in der nachweislich erfolgreichen professionellen Arbeit im Vertrieb von IT-Lösungen oder technischen Projekten und weiß, dass Kunden über Lösungen und Ergebnisse reden wollen und weniger über Produktdetails. Im Umgang mit Gesprächspartnern aus Konzernen und/oder sozialen Einrichtungen und Kommunen ist der neue Geschäftsführer zu Hause und sollte vielleicht auch Erfahrung in der Steuerung einer Händlerorganisation mitbringen.

Entscheidende Bedeutung für den Erfolg liegt in seinem Gespür für Märkte und für langfristig wirtschaftlich sinnvolle Lösungen. Als Mitglied der Geschäftsführung verfügt er über ausgeprägtes unternehmerisches Denken. Dabei ist nicht entscheidend, ob er bereits in einer Führungsaufgabe tätig war.

Der erfahrene Profi erkennt die umfassenden Gestaltungsmöglichkeiten der angebotenen Aufgabe, die als Chance und als Verpflichtung gleichermaßen gelten und wird die Möglichkeiten für die Gestaltung einer persönlichen unternehmerisch geprägten Entwicklung nutzen.

Für die künftige Entwicklung in dem Unternehmen ist neben den vertrieblichen Fähigkeiten der teamprägende Umgang mit internen Kollegen maßgebend aber auch persönliches Format, die Akzeptanz der Gesprächspartner der Kundengesellschaften zu gewinnen.

Als Mitglied der Geschäftsführung liegt das Alter des neuen Kollegen idealerweise zwischen 35 und 45 Jahren. Unser Mandant ist jedoch ausdrücklich völlig offen für Kandidaten, die etwas jünger sind oder auch deutlich älter sind.

KAPITALBETEILIGUNG/ DOTIERUNG

Der neue Geschäftsführer sollte in der Lage sein, sich am Unternehmen kapitalmäßig zu beteiligen und seine finanzielle Entwicklung dementsprechend an den Erfolg seines Verantwortungsbereichs zu koppeln. Für die Auswahl des Firmenwagens steht ein angemessenes Budget zur Verfügung.

INFORMATIONEN

WOLF GELDMACHER
Geschäftsführer

juvo – Personal im Mittelstand e.K.
Wasserburg 29
33106 Paderborn

Tel.: 0 52 51 / 69 93 99
eMail : geldmacher@juvo-personal.de