

| Einführung einer wettbewerbsstarken Software für Industrieunternehmen. |



Unser Klient ist ein mittelständisches Softwarehaus, das mit seinen Produkten und Dienstleistungen Produktionsunternehmen erfolgreicher macht. Seine neueste Entwicklung zielt auf die Steigerung der Produktivität und kann hervorragend über Amortisationsberechnungen vermarktet werden. Für diese Lösung ist grundsätzlich jedes produzierende Unternehmen ein potenzieller Kunde. Für die Markteinführung in der Region Ostwestfalen suchen wir Sie:

| Vertriebsbeauftragter w/m Spezialsoftware |

Aufgaben: · systematische Anbahnung von Geschäftskontakten · Produktpräsentation mit Nachweis der Prozessoptimierung und des ökonomischen Nutzens · Vertragsabschluss und Aufbau von erfolgreichen langfristigen Kundenbeziehungen · als Außendienstler werden Sie bei Ihrer Tätigkeit von einem hochqualifizierten Innendienst unterstützt

Profil: · nachweislich erste erfolgreiche Vertriebserfahrung · technischer Background, z. B. Erfahrung aus Fertigungsunternehmen; alternativ sehr gute Kenntnisse des relevanten Absatzmarktes · sicher in der Kosten-/Nutzenargumentation und überzeugend im Verkaufsgespräch · selbstmotiviert, zuverlässig und ausgeprägtes Interesse an Neuem

Wenn Sie Freiraum suchen für die Gestaltung Ihres beruflichen Erfolgs, dann bietet diese Position beste Rahmenbedingungen. Bitte setzen Sie sich zunächst mit unserem Berater, Herrn Wolf Geldmacher, in Verbindung. Er informiert Sie gerne ausführlich und bürgt für eine vertrauliche Bearbeitung sowie die Beachtung von Sperrvermerken.

JUVO Personal im Mittelstand | Wasserburg 29 | 33106 Paderborn | Fon 05251.699399
Fax 05251.699398 | www.juvo-personal.de | geldmacher@juvo-personal.de